

Tor 31 MAR 2016 kl. 19:00
AP's Q & A Livesession med NUEVOLUTION
AKTIEPORTEFØLJEN PÅ FACEBOOK



Andreas Rasmussen til Aktieportefølje
30. marts 2016

Aktieporteføljen præsenterer som eneste Facebookfora en "livesession" med Nuevolution. Alex Haar Gouliaev, adm.dir. (CEO) & Henrik D.Simonsen, finansdirektør (CFO), vil være i direkte dialog her i AP imorgen kl 19:00 - 20:00.

Vi opfordrer venligst til at være med i debatten, og derved sikre at så meget viden omkring Nuevolution som muligt bliver visualiseret for alle AP's medlemmer.

Jeg vil fastgøre dette opslag til toppen af gruppen, så I imorgen direkte kan "joine" ind i debatten fra kl 19:00.

Livedebatten vil foregå under dette opslag, så vi på den måde kan holde trit med både spørgsmål & svar...Såfremt disse events har jeres interesse, så giv det tilkende med et "like"

På venligt gensyn imorgen.

AP

Kommentarer



Andreas Rasmussen

Nuevolution Ceo & Henrik Damkjær Simonsen er dagens hovedpersoner, der iaften kl 19:00 vil være "live" her på AP for at svare på alle jeres spørgsmål. Der er få regler at følge og en er, at man ikke skriver et nyt spørgsmål førend det forrige er svaret færdigt. Derved sikrer vi en god og forståelig debat

Humørikonet smile

Synes godt om • Svar • 2 • 31. marts kl. 09:30



Nuevolution Ceo

Kære medlemmer af Aktieporteføljen

Velkommen til vores livesession om Nuevolution AB (publ), som starter her kl. 19.00.

Kort baggrund: Nuevolution AB (publ) blev noteret på Nasdaq First North Premier i Stockholm i december 2015 og rejste i den forbindelse SEK 250 millioner. De skal bruges til at realisere vores plan om at skabe 5-6 forretningsmuligheder over de næste tre år. Selskabet har en unik platform til at finde og udvikle små molekyler (til tabletbaseret medicin) hurtigt, effektivt og med større succesrate. Nuevolution har allerede indgået 15 partneraftaler og regner med over 12-15 måneder at lave 1-2 programaftaler og 1-2 "risk-sharing" aftaler.

Vi ser frem til at svare på jeres spørgsmål over den næste time.

Alex og Henrik Damkjær Simonsen

Synes godt om • Svar • 31. marts kl. 18:53



Andreas Rasmussen

Hej og velkommen

Synes godt om • Svar • 31. marts kl. 19:00



Andreas Rasmussen

Jeg kiggede lidt på jeres planer for fremtiden, og er jeres syn stadigvæk det samme som sidst udmeldt ?

Synes godt om • Svar • 31. marts kl. 19:01



Nuevolution Ceo

Absolut, vi har lagt en plan for de næste tre år, som vi meldte ud i forbindelse med IPO, og den fører vi nu ud i livet med den rejste kapital.

Synes godt om • Svar • 31. marts kl. 19:02



Philip Gunst

hvor tilfredse er i med noteringen på den svenske børs og hvad var formålet med noteringen?

Synes godt om • Svar • 31. marts kl. 19:03



Andreas Rasmussen

Ja det var præcis den jeg referede til hvor I havde rejst 250 mil mener jeg

Synes godt om • Svar • 31. marts kl. 19:03



Nuevolution Ceo

For selskabet var IPO'en en succes, da vi fik SEK 250 mio. i bruttoindtægter for finansiering til vores forretningsplan over de næste tre år. Vi fik over 8.000 nye aktionærer i Sverige og ca. 1.500 i Danmark, som vi er rigtig glade for.

Kursmæssigt var vi skuffede over reaktionen og derfor arbejder vi hårdt på realisere den treårige forretningsplan, dvs. indgå aftaler, som må forventes at smitte af på kursen.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:04



Kasper Mikkelsen

Hej. Jeg var med ved emissionen i sin tid i December og har dermed tabt nogle %'er. Hvor bør kursen efter jeres vurdering ligge/ende på NUE? Vh.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:04



Nuevolution Ceo

Det bestemmer aktiemarkedet, men vi mener selvfølgelig at introduktionskursen som var mindre end investeret kapital (550 MSEK) plus realiserede indtægter (ca. 400 MSEK) var attraktiv. Vi arbejder hårdt på at realisere vores forretningsplan og håber på at det smitter af på aktiekursen.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:05



Lasse Bonde

Hej Alex og Henrik. Først og fremmest er det virkelig med stor glæde for os, at i stiller Jer til rådighed herinde. Jeg kunne godt tænke mig at vide lidt om Jeres markedsituation. Hvordan står det til i forhold til nuværende/potentielle konkurrenter og selve konkurrencen på markedet i nærmeste fremtid?

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:05



Nuevolution Ceo

På vort mest fremskredne pipeline program har vi en konkurrent, der er foran os. Mange store medicinal- og mindre biotekselskaber har uden held forsøgt sig med RORyt, men langt hovedparten er ikke nået længere end forsknings fasen, og har problemer med at optimere fordi

de ikke har adgang til så mange mulige molekyler som vi har med vores teknologi.
På teknologien mener vi at vi har en rigtig stærk og dominerende IP position og meget ekspertise og viden til at operere teknologien, som er opbygget over de 15 år vi har været i gang.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:07



Philip Gunst

Hvem er jeres største konkurrenter på markedet og hvor ser i selv i kan optimere?

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:08



Nuevolution Ceo

Udover det mest fremskredne program har vi ca. 15 programmer som nu bliver ført fremad indenfor cancer og inflammations områderne.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:08



Eske Bach

Hvor meget regner i med at vækste i kommende år?

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:09



Nuevolution Ceo

Konkurrenter på RORgt: Vitae Pharmaceuticals Inc. er i fase I/II og har netop vist lovende efficacy

data, hvilket vi ser positivt på da det samtidigt mindsker vores risiko. De så for deres stof begyndende tox. ved højere doser, som ikke blev tilskrevet RORgt mekanismen iflg. Vitaes CSO. De har ikke bekræftet det men vi tænker at det så må være en effekt som kan tilbageføres til deres stof, og skulle derfor give muligheder for os eller andre som kommer efter.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:11



Henrik Damkjær Simonsen

Væksten i vores topline (omsætning) beror på størrelsen af de partneraftaler vi indgår. Vi har stillet 1-2 partneraftaler i udsigt over de næste 12-15 mdr., så timing af disse er helt afgørende. Antallet af ansatte ventes ikke at vokse ret meget over de kommende år.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:11



Philip Gunst

Hvad gør jer unikke? Hvorfor skal man investere i jer?

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:12



Nuevolution Ceo

Til Philip ifht. at optimere: Vi tror at det vil være attraktivt at indgå partnerskab på vort RORgt program i mellem nu og indtil slut fase 1 for derved gennem partneren at opnå "større muskler" til at bringe programmet hurtigere frem.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:13



Eske Bach

Er det muligt at høre mere om hvem i ønsker at partne op med på nuværende tidspunkt?

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:13



Henrik Damkjær Simonsen

Vi har en unik platform til at udvikle tabletbaseret lægemidler, der øger succesraten, er hurtig og omkostningseffektiv. I modsætning til andre biotek har vi flere skud i bøsen (multiple shots at goal) og dermed lavere risiko.

Synes godt om • Svar • 2 • 31. marts kl. 19:14



Nuevolution Ceo

Vi diskuterer med flere mulige partnere for RORgt programmet. Det er generelt Big Pharma og Mid-size Pharma som vil udgøre de mest interessante partnere for os.

Synes godt om • Svar • 2 • 31. marts kl. 19:14



Eske Bach

Hvordan ser i det optimale samarbejde? Er det i form af joint venture, eller hvordan er jeres model?

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:16



Nuevolution Ceo

Ifht. øvrige aftaler som vi jagter, så søger vi at mindske den del af risikoen som alle biotech virksomheder har men som få taler om, nemlig forretningsrisikoen: "Er der overhovedet en køber til dit program"

Dette søger vi at opnå ved at indgå aftaler (risk sharing) hvor en større spiller køber ind på bestemte projekter, til en bestemt licenspris.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:17



Nuevolution Ceo

Fortsættelse af Risksharing: "...køber ind på bestemte projekter, til en bestemt licenspris. Dvs. at partneren træder ind tidligt og forpligter sig og skal betale en breakup fee, hvis de forlader projektet. Dette mindsker forretningsrisikoen for os, da vi så ved at vi har fokus på projekter, hvor der netop er god interesse for at licensere programmet.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:19



Henrik Damkjær Simonsen

Vi har to typer samarbejdsmodeller. En hvor vi udlicenserer et program til et partner = pæne upfrontbetalinger (op mod 10 USDM) og hvis det går godt også får milepælsbetalinger (op mod 250 USDM). En anden type aftaler er, som Alex skrev, "risk-sharing", hvor vi ikke får nogen nævneværdig upfrontbetaling, men til gengæld pæne betalinger efter 2-3 år. Vi har pt. på begge typer aftaler og regner med 1-2 programaftaler og 1-2 "risk-sharing" aftaler over de næste 12-15 mdr.

Synes godt om • Svar • 2 • 31. marts kl. 19:20



Henrik Damkjær Simonsen

Vi har pt. diskussioner med mulige partner på begge typer aftaler

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:21



Mikkel Mohr Madsen

I forhold til patenstridigheden med stifteren af selskabet, skriver medwatch i et interview med ham, at han stiller sig meget uforstående overfor, hvorfor i vælger at bruge så mange penge på at forsvare et patent, som I siger ikke betyder noget for jeres produkter/teknolgi. (beklager den lange sætning). Kan I uddybe, hvorfor denne sag, er så vigtig for jer, at vinde/fortsætte med at forfølge?

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:23



Andreas Rasmussen

De 4 patenter I har fået stillet i udsigt, hvor lang tid løber de ?

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:26



Nuevolution Ceo

Vi har "freedom to operate", selv hvis vi ikke skulle få ejerskab over det omtalte patent, som vi har sagt tidligere. Vores interesse er ikke så meget de udstedte patenter, men derimod har vi en strategisk interesse i at få adgang til en såkaldt afdelt US ansøgning dvs. et endnu ikke udstedt patent, som vi mener at være berettiget til at indsende og procedere.

Vi bruger årligt ca. 7 MDKK på IP og det har været vigtigt for os for at opnå en dominerende IP position.

Vi har i dag 11 patent familier og ca. 100 udstedte patenter. Vort fokus med de sager som vi fortsat forfølger fra vore egne patent familier er at lukke evt. huller for at hindre andre i at komme ind i feltet.

Vores IP har været vigtig for os for at vi har kunnet indgå de mange aftaler (15) og realiseret ca. 400 MSEK alene på platformen.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:26



Nuevolution Ceo

Til Andreas: De 4 patenter som netop er udstedt løber indtil hhv. 2023 og 2026.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:26



Lasse Bonde

Nu har vi snakket en del om selve casen, produkter og aftaler, men hvordan er det til dagligt hos Jer? Hvad gør i for arbejdsmiljøet og selve organisationen til dagligt på kontoret, har i nogle specielle tiltag, der gør det muligt at opnå evt. bonusser eller andre incitamenter? Og hvilke krav stiller i selv til at skabe et godt fællesskab? Det er trods alt en fælles indsats.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:27



Nuevolution Ceo

Andre patenter løber indtil 2033.

Hertil kommer de kommende produkt patenter, hvor vi foreløbigt har 3 patent familier. Det er det område som vil vokse mest IP mæssigt.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:27



Thomas Nielsen

udover 1-2 programaftaler og 1-2 "risk-sharing" aftaler i år, hvad har i så af målsætning for 2016?

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:29



Henrik Damkjær Simonsen

Vi har et dynamisk arbejdsmiljø, hvor 35 af de ca. 40 ansatte er forskere, mange heraf med PhD grad. Her til kommer et warrantprogram på ca. 10% af aktiekapitalen. Et bonusprogram er ikke etableret. De laver frontline forskninger, som er meget motiverende.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:30



Nuevolution Ceo

Til Thomas: Bagved de mest fremskredne programmer modner vi de tidligere programmer, hvor vi som nævnt p.t. forfølger ca. 15. Nogle af disse vil fejle, men fordi vi har så mange projekter, som er muligt på basis af teknologplatformen, forventer vi at flere af de øvrige vil blive succesfulde og skabe forretningsmulighederne i 2017 og 2018. Vi forventer at frembringe 5-6 forretningsmuligheder over de næste 3 år fra IPOen, hvoraf 3-4 vil blive udlicenseret og 1-2 vil blive bibeholdt til videre egen udvikling og værdiskabelse for aktionærene.

Henover 2016 kommer vi til at rapportere fra fremdriften i disse forskningsprojekter også. Indtægtsmæssigt og share price trigger mæssigt vil det være de nye aftaler, som vi forventer vil give mulig størst effekt. Vi forventer dog også at rapportere om yderligere indtægter fra eksisterende samarbejder.

Vi udsendte for ca. 1 mrd. siden en PR på 2 MUSD milestone payment fra vort samarbejde med Novartis.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:34



Andreas Rasmussen

Et mere enkelt spørgsmål går på jeres valg af Sverige som land for notering. Er jeres oplevelse af processen god ?

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:35 • Redigeret



Henrik Damkjær Simonsen

Det har været en fantastisk proces med stor opbakning fra svenske investorer, men også fra danske retailinvestorer, og vi har fået godt support og støtte fra svenske banker. Der er et unikt miljø for mindre selskaber i Sverige, som vi har draget nytte af.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:38



Andreas Rasmussen

Godt at høre for NGM er så småt ved at lancere sig i Danmark, hvilket forhåbentligt kan sikre at virksomheder kan få fodfæste i DK fra start.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:40 • Redigeret



Henrik Damkjær Simonsen

Ja, vi mangler i høj grad et marked for mindre selskaber, hvor Sverige har First North, Aktietorget, NGM og hovedbørsen.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:42



Mikkel Mohr Madsen

Inden for de næste 1-2 år, hvor ser I så de største risikoelementer?

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:42



Nuevolution Ceo

Til Mikkel: Største risikoelementer: Uforudsete forsinkelser for de mest modne forskningsprojekter samt forsinkelser i indgåelse af partnerskaber. Udover vores risk-sharing model som jeg beskrev ovenfor, som minimerer den ene af disse risici søger vi at mindske den forskningsmæssige risiko netop ved at have mange projekter kørende parallelt.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:45



Andreas Rasmussen

Cash flow from operations 155 7,877 -23,154 25,174 -19,475, er der en grund til at beløbet er så lille i seneste rapport Q2 15/16 ?

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:46 • Redigeret



Henrik Damkjær Simonsen

Vi havde kun mindre indtægter fra partnerskaber i Q2 2015/16 (4. kvartal 2015), men har allerede annonceret 2 USDM i Q3 2015/16 fra Novartis. Vores kvartalsmæssige indtægter vil svinge markant, som også ses i andre biotekselskaber.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:48



Andreas Rasmussen

I er nu listed på First North hvilket er helt fint, men hvornår tænker I, at I vil være klar til at rykke til f.eks Smallcap/Midcap i Sverige ? Dette med tanke på den langt større kapital der er tilråde der ?

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:52 • Redigeret



Lasse Bonde

Hvad har den største oplevelse været for Jer personligt i Nuevolution?

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:51



Henrik Damkjær Simonsen

Til Andreas: Det er svært at angive et præcist tidspunkt for hvornår kan rykke op på hovedbørsen. Vi anser 800-1200 SEKM som en mulig markedsværdi. Vi håber at store partneraftaler kan rykke kursen og markedsværdi. Hvis vi kommer på hovedbørsen får vi bedre adgang til institutionelle investorer, både i Norden og udenfor. Vi har pt. kapital til de næste 2½ år.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:54



Nuevolution Ceo

Til Lasse: Det er en særlig oplevelse efter 15 års arbejde at få lov til at ringe med klokken på vegne

af de mange mennesker incl. investorer som har bidraget til at vi har kunnet komme hertil. Forskningsmæssigt var det en helt unik oplevelse da vi i 2008 afprøvede nogle helt nye ideer i måden hvorpå vi designer vore screeningsbiblioteker. Dette førte til nogle fantastiske resultater i et af vore samarbejdsprojekter, hvor partneren havde prøvet adskillige andre teknologier uden held.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:56



Casper Allerup

Hej jeg kunne forstå på jeres præsentation i stockholm, at i mente at i havde en konkurrent i USA, som lavede noget af det samme som jer. er det noget i kan uddybe lidt?

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 19:59



Nuevolution Ceo

Til Casper: Da vi i sin tid startede op, var der få som troede på at det kunne lade sig gøre. Det tog os indtil 2007 at få gjort teknologien robust og vise det i et partnerskab i 2008. Siden da har der været begyndende mushrooming og interessen for vores tilgang til small molecule drug discovery har været stærkt stigende. Det er af den grund at vi fortsat mener at det er optimalt at investere væsentligt i teknologipatenter og også derfor at det var muligt for os at lave en stor teknologi aftale med Novartis.

Konkurrenten i US er ikke særlig åben om hvad de præcist praktiserer i laboratoriet og det er muligt at det er noget vi vil tage action på fremadrettet. Ligesom med andre muligheder vil dette være en investering, som man kun tager hvis vi mister markedsandele (indtægter) og at der er en upside i at tage et sådant initiativ imod en konkurrent.

Synes godt om • Svar • 2 • 31. marts kl. 20:04



Nuevolution Ceo

Fortsat til Casper: Vore 11 teknologipatentfamilier dækker forskellige måder at udføre teknologien på.

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 20:05



Nuevolution Ceo

Send lige et kort ping hvis der er flere som ønsker at stille spørgsmål

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 20:06



Mikkel Mohr Madsen

Jeg vil gerne lige have lov til at rose jeres meget velformulerede og gennemtænkte svar. Alt hvad jeg har hørt og læst om jeres foretagende har ind til videre virket enormt professionelt. Det jeg især synes om, er jeres evne til ikke at skamrose jeres teknologi, men fremstille tingene som de er. Derudover er det en rigtig god følelse, at investere i et biotekselskab, der går så meget op i risikostyring og patentbeskyttelse og som samtidigt har løbende indtægter.

Fjern Synes godt om • Svar • 3 • 31. marts kl. 20:06



Andreas Rasmussen

Jeg vil gerne have lov til at takke Henrik & Alex (Nuevolution Ceo) for en super hyggelig debat om jeres gode virksomhed Nuevolution. Jeg håber I har nydt at være i skudlinien her på AP sammen med os andre 😊

Klokken er 20.00 men I må endelig fortsætte såfremt tiden er til det !

Synes godt om • Svar • 2 • 31. marts kl. 20:07 • Redigeret



Nuevolution Ceo

Tusind Tak Mikkel!

Vi sætter stor pris på din ros 😊

Synes godt om • Svar • 1 • 31. marts kl. 20:07



Nuevolution Ceo

Tusind tak Andreas samt for alles deltagelse her til aften, samt til dig som læser dette chat trail efterfølgende. Vi sætter stor pris på at være i dialog med jer.

Såfremt I i dagligdagen har spørgsmål, så er I velkomne til at rette henvendelse til os (ahg@nuevolution.com og hs@nuevolution.com). Vi svarer på alle mails, og i det omfang vi kan indenfor de børsetiske retningslinier.

Bedste hilsener,
Henrik og Alex

Synes godt om • Svar • 3 • 31. marts kl. 20:08



Andreas Rasmussen

Kære Henrik & Alex,

Der er os der takker 😊

Synes godt om • Svar • 3 • 31. marts kl. 20:19